



Camera di Commercio
Terni



Vendere e negoziare con successo

Incontro seminariale per imprenditrici su principi e tecniche di negoziazione

La vita è una grande negoziazione...



quotidianamente dobbiamo negoziare tempo, disponibilità e attenzione. Come fanno i più grandi negoziatori del mondo ad ottenere più facilmente un sì?

Quali sono le armi della persuasione che vengono utilizzate per raggiungere un obiettivo, economico o personale che sia?

Qualunque siano le tecniche di persuasione utilizzate è bene conoscerle e, in alcuni casi, sapersi difendere!

All'opposto, quanto potrebbe risultare utile aumentare le proprie capacità di persuasione ovviamente in modo etico e concreto?

L'incontro, proporrà ben 23 tecniche diverse di persuasione, con esempi, dimostrazioni pratiche ed azioni specifiche, alternando situazioni concrete a intensi momenti piacevolmente emozionali.

Mercoledì 26 Ottobre 2011

Orario: 9,00 - 13,30 / 14,30 - 17,30

**Sala Consiliare della Camera di Commercio Industria Artigianato e Agricoltura
Largo Don Minzoni, 6 – Terni**

Relatore: Emanuele Maria Sacchi

Esperto internazionale di negoziazione, leadership e team building.

Presidente di Evolution Network (consulenza di Direzione e formAzione) rete europea di professionisti con sedi a Ginevra, Madrid, Milano, Londra e Zurigo.

Come prenotarsi:

Inviare il modulo d'adesione allegato, compilato in tutte le sue parti, via fax al numero: 0744 489206 oppure via mail a imprenditoria.femminile@tr.camcom.it

La partecipazione è gratuita.

Per informazioni:

c/o segreteria del Comitato per la promozione dell'Imprenditoria Femminile
della Camera di Commercio industria artigianato e agricoltura di Terni

tel.: 0744 489205 fax: 0744 489206 e-mail: imprenditoria.femminile@tr.camcom.it - referente: Maria Pia Petroni